

Prêt à concevoir l'usine intelligente de demain?

Vous aimez cultiver des relations solides avec des clients de longue date et êtes motivé par la recherche de nouvelles opportunités ? Vous souhaitez gérer des projets passionnants du premier contact à la signature finale?

Que vous soyez déjà expérimenté dans le secteur de l'impression ou simplement curieux de découvrir ce domaine innovant, votre avenir se trouve peut-être chez nous. Rejoignez notre équipe commerciale internationale à **Ratisbonne/Bavière** en tant que:

## RESPONSABLE DES VENTES / CHEF DE PROJECT (H/F)



### VOS MISSIONS

- Gérer divers projets tout au long du cycle de vente
- Identifier et qualifier des prospects dans la région EMEA
- Mener des recherches approfondies pour trouver de nouvelles opportunités
- Établir le premier contact et évaluer le potentiel d'automatisation
- Organiser des démonstrations captivantes de nos produits
- Assurer la coordination entre Marketing, Ventes et Solution Consulting
- Être l'interlocuteur privilégié des demandes clients



### CE QUE NOUS VOUS OFFRONS

- Des perspectives d'évolution à long terme dans un environnement convivial et orienté solutions
- Des voies de communication et de décision courtes
- Une collaboration avec des entreprises de renom
- 30 jours de congé
- Horaires flexibles
- Prévoyance retraite
- Bureau facilement accessible
- Fruits frais et boissons gratuites



### VOTRE PROFIL

- Passionné par la vente et la satisfaction client
- Méthodique, organisé et orienté résultats
- Excellentes capacités de communication et esprit d'initiative
- Français natif ou niveau équivalent; l'allemand ou l'anglais est un plus
- Intérêt ou expérience pour les processus industriels et l'automatisation
- Rejoignez notre équipe innovante pour accélérer l'avenir de la production automatisée

**Rejoignez notre équipe innovante pour accélérer l'avenir de la production automatisée!**