

Vertrieb liegt Ihnen im Blut und in der Welt der Druckindustrie fühlen Sie sich zu Hause?

Bei Onevision sind Sie Hauptansprechpartner*in für unsere Kooperationspartner. Dies umfasst unter anderem Händler, Reseller, Multiplikatoren, Verbände etc.

Sie sind neugierig geworden? Dann freuen wir uns, Sie zur Verstärkung unseres Teams in Regensburg in Vollzeit begrüßen zu dürfen als:

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D) RESELLER & COOPERATIONS



WAS SIE MITBRINGEN

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung im kaufmännischen Bereich
- Spaß an Kommunikation in Wort und Schrift
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse
- Strukturiertes Arbeiten
- Erfahrung im Bereich Partner-Management
- Berufserfahrung in der Druckindustrie
- Reisebereitschaft
- Nice-to-Have: Breites Netzwerk in der Druckindustrie



WAS SIE ERWARTET

- Betreuung, Qualifizierung und Erweiterung des bestehenden Netzwerks von Händlern und Kooperationspartnern
- Pro-aktive Abstimmung mit der Marketingabteilung zur optimalen Unterstützung unserer Partner
- Ausbildungsbedarf bei Partnern identifizieren und Schulungsmaßnahmen planen
- Abstimmung mit unseren Partnern im Rahmen gemeinsamer Veranstaltungen (z.B. Messen, Open-House Events etc.)
- Begleitung der Kooperationspartner bei Endkundenprojekten
- Besuche von z.B. Ausstellungen, Messen vor Ort, um mit bestehenden sowie neuen Kooperationspartnern in Kontakt zu treten



WAS WIR IHNEN BIETEN

- Abwechslungsreiche Herausforderungen in einem expandierenden Technologieumfeld
- Ein angenehmes Betriebsklima mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen
- Kollegiale Verantwortung in einem kompetenten Team
- Langfristige Perspektiven in unbefristeter Festanstellung