Die Betreuung unseres Kundenportfolios und die Neukundengewinnung durch Cold & Warm Calling reizt Dich?

Den Automatisierungsgrad im Produktionsalltag unserer Interessenten zu eruieren klingt für Dich nach einer spannenden Aufgabe?

Wenn Du zudem ein technisches Verständnis mitbringst, dann freuen wir uns, Dich in **Regensburg** in unserem Team begrüßen zu dürfen als:

MITARBEITER IM VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)



WAS DICH ERWARTET

- Aktive Ansprache von B2B-Kunden und Interessenten auf unterschiedlichen Kanälen sowie durch Cold & Warm Calling
- Qualifizieren von Interessenten im Bereich EMEA
  - Basisqualifikation neuer Leads
  - Kontaktaufnahme zur Ermittlung des Automatisierungs-potenzials
- Vereinbaren von Demo-Terminen
- Ansprechpartner (m/w/d) für An- und Rückfragen von Kunden
- Allgemeines Projektmanagement im Vertriebsprozess (inkl. Datenpflege und Dokumentation im CRM-System)
- Schnittstellenfunktion zu den Bereichen Marketing, Solution Consulting und Support



WAS WIR BIETEN

- Perspektiven auf eine langfristige Zusammenarbeit
- Kollegiales, lösungsorientiertes Umfeld
- Kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- Zusammenarbeit mit namhaften Unternehmen
- 30 Tage Urlaub
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Gute Verkehrsanbindung
- Flexible Gleitzeit
- Freie Getränke & Obst



WAS DU MITBRINGST

- Sicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Die notwendige Kommunikationsstärke für Akquisetätigkeiten
- Leidenschaft für Vertriebsarbeit im B2B
- Interesse für Kundenbetreuung im Bereich EMEA
- Systematisches Arbeiten gepaart mit Eigeninitiative und Hands-on-Mentalität
- Fähigkeit, Daten und Fakten schriftlich aufzubereiten
- Technisches Verständnis sowie Erfahrung oder Interesse an den Abläufen in Produktionsbetrieben

Du kannst Dich mit einem oder mehreren der genannten Bereiche identifizieren?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung per Email an
career@onevision.com **www.onevision.com/career**